

## NÄTVERK

# VD-nätverk

## Ett professionellt nätverk som ger riktiga resultat.

Arbetar du som VD på ett tjänste-/handelsföretag eller tillverkande företag, med verksamhet i Sverige eller internationellt? VD-nätverket består av skräddarsydda VD-grupper där du utbyter erfarenhet kring dina utmaningar med andra VD:ar från olika branscher.

Välkommen till VD-nätverket – ett nätverk för VD och företagsledare i Jönköpings län som tillsammans genom inspiration och erfarenhetsutbyte strävar efter kompetens- och företagsutveckling.

VD-nätverket i Jönköping är ett unikt nätverk som bygger på mångfald, nyfikenhet och respekt, där nätverkets medlemmar tillsammans genom erfarenhetsutbyten identifierar verksamhetsutmaningar som de gemensamt utvecklar och diskuterar lösningsalternativ för. Nätverkets syfte är att skapa ett erfarenhets- och kunskapsutbyte mellan dess deltagare.

## Nätverket erbjuder dig

- Personlig utveckling
- Ökad kompetens
- Inspiration
- Brett kontaktnät
- Verksamhetsutveckling

För bästa möjliga effekt och resultat består nätverket av cirka 12 deltagare. Under våra träffar agerar nätverkets deltagare med energi, kunskap, kreativitet och bollar utmaningar, samt ger varandra feedback på planerade aktiviteter. På så vis fungerar nätverksgruppen som ett helt bord med erfarna konsulter åt varandra. Du får feedback på dina aktuella case – eller är med och utvecklar strategier för andra övriga deltagares utmaningar. Träffarna baseras på en välbeprövad metodik och guidas av rutinerade samtalsledare.

Beroende på VD-gruppernas egna önskemål bjuder vi in extern expertis. Vår egen expertis, från Handelskammaren i Jönköpings län, finns alltid till hands för att ge dig förhandsinformation om vad som är på gång i regionen och näringslivspolitikerna.

## Exempel på ämnen som diskuteras i nätverket:

- Vilka strategier och tillvägagångssätt krävs för tillväxt och nya marknader?
- Organisationsutveckling och hur vi får de olika rollerna styrelse, ledningsgrupp och ägare att samspela.
- Omvärldsbevakning och strategisk planering.

Naturligtvis sker träffarna under full sekretess och vi säkerställer att inga konkurrensförhållanden uppstår i grupperna.



Handelskammaren  
Jönköpings län

## Målgrupp

Nätverket riktar sig till dig som är VD eller platsansvarig för företag som är placerade i Jönköpings län.

## Upplägg

- Nätverket träffas ca 6 gånger per år
- Varje nätverksträff är fyra timmar med gemensam måltid
- Träffarna består av workshops varvade med levande diskussioner
- Varje nätverksträff styrs av en erfaren samtalsledare
- Plats för träffar hålls i roterande ordning hos deltagarna
- Träffarna avslutas med avrundning och reflektion

Mellan nätverksträffarna är du som ingår i våra nätverk välkommen till vårt "vip-event" där framstående ledare eller aktuella politiker bjuds in till viktiga, förtroliga samtal. Det ger dig:

- Inblick i näringslivspolitik och Sveriges mest spännande företag.
- Nätverka med deltagare från alla nätverk inom Handelskammaren i Jönköpings län, både erfarna ledare och unga talanger.

## Kostnad

25 000:- exkl. moms för medlemmar i Handelskammaren Jönköpings län

30 000:- exkl. moms för övriga

## Nätverksledare

Emelie Palmér trivs bäst i arbetet med att utveckla människor och organisationer. Hon har jobbat som chef och ledare i många år, ledare för stora och små organisationer, ledare för medarbetare och ledare för ledare (med stort fokus på ledarskap på distans under många år). Emelie arbetar idag med ledarskaps- och teamutveckling på heltid och driver tillsammans med partner Growing Leaders. Hon är professionell coach och ledare för nätverk inom HR och talangutveckling. Hennes bakgrund finns inom bank, konsultvärlden, telecom och hon har arbetat internationellt i många år. Den röda tråden är försäljning, affärsutveckling och ledarskap.

## Kontaktuppgifter

Helena Zar Vallin, vd Handelskammaren Jönköpings län

076-949 42 25

[helena.zarvallin@handelskammarenjonkoping.se](mailto:helena.zarvallin@handelskammarenjonkoping.se)

Emelie Palmér, nätverksledare

072 547 03 53

[emelie@growingleaders.se](mailto:emelie@growingleaders.se)